

Salgsingeniør

Hos VEGA Danmark er vi drevet af at levere innovative og pålidelige procesmåleinstrumenter til forskellige industrier verden over. Vi forpligter os til at opnå de højeste standarder inden for alle områder af vores virksomhed, fra produktkvalitet til medarbejderoplevelse og lige nu søger vi en passioneret salgsingeniør til at blive en del af vores team.

VEGA Danmark kontoret åbnede 1. marts 2024, så der er stadig plads til at sætte sit præg på dagligdagen. Vi lægger stor vægt på værdierne respekt og kontinuerlig forbedring. Ved at fremme et positivt miljø sikrer VEGA, at medarbejdere får mulighed for at vokse og trives i deres karrierer hos os. Vores hovedkontor ligger i Schiltach i Tyskland.

Som Salgsingeniør handler det om at sikre gode relationer med kunderne. Du vil spille en vigtig rolle i at promovere vores produkt portefølje, og i at yde høj service når vores kunder har brug for teknisk hjælp. Der kan forekomme rejseaktivitet i forbindelse med onboarding.

Dine arbejdsopgaver vil indebære at:

- Besvare generelle og tekniske forespørgsler, yde rådgivning, hjælp og support til kunder på telefon og via chat
- Bruge vores CRM-system til at forberede tilbud og tekniske konfigurationer. Administrere og vedligeholde projekter, forespørgsler og virksomhedens korrespondance
- Kvalificere og udvikle nye og eksisterende kunder ved at undersøge profiler og samarbejde med salgsteamet om præcise salgs- og supporttilgange
- Kommunikere med ledelse, salg, projektafdelingen, teknisk afdeling, hovedkontor eller leverandører for at håndtere tekniske forespørgsler fra kunder og medarbejdere
- Generere nødvendigt papirarbejde for tilbud, ordrer og interne tekniske dokumenter
- Følge op på tilbud og facilitere lukning af tilbud/ordrer/anbud, når det er nødvendigt
- Overholde gode arbejdsmetoder og vise en grundlæggende forståelse af virksomhedens driftsprocedurer
- Udføre generelle kontoropgaver efter behov

Din profil:

Vi forestiller os, at du er en energisk og positiv person med en stærk evne til at skabe overblik og orden. Du trives i en rolle hvor du både skal have kundekontakt og opgavestyre. Derudover ser vi gerne at du:

- Har erfaring med niveau/tryk instrumentering fra tidligere virke
- Har en stærk teknisk viden om instrumentering/ingeniørmæssige færdigheder.
- Besidder evnerne til at bruge, læse og analysere tekniske termer og forklare tekniske problemer effektivt.
- Har en god forståelse for niveau- og kontrolsystemer.
- Har en mekanisk eller elektrisk ingeniøruddannelse eller tilsvarende erfaring.
- Evner at engagere dig i og forstå tekniske diskussioner.
- Besidder fremragende kommunikationsevner.
- Kan arbejde selvstændigt
- Er opmærksom på detaljer
- Er komfortabel med at arbejde i et hurtigt og dynamisk salgs-miljø.
- Har en forståelse for salgsprocessen og er dygtig til at indhente information fra eksisterende og potentielle kunder
- Kendskab til MS Windows og Microsoft Office-pakken (Word, Excel, PowerPoint, Outlook).

Vi tilbyder:

- En arbejdsplads midt i det centrale Carlsberg byen
- Sundhedsforsikring samt pensionsordning
- Frokostordning
- Computer og fri telefon
- 6 ugers ferie

Send gerne din ansøgning allerede i dag, da vi afholder samtaler løbende. Har du spørgsmål til stillingen kan du kontakte Country Manager Kim Langkjær på +45 2960 5189.